

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
ФГБОУ ВО «Красноярский государственный аграрный университет»

Д.В. Паршуков, Д.В. Ходос

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Методические указания

Электронное издание

Красноярск 2016

Рецензент

Е.Ю. Власова, канд. экон. наук, доцент

Паршуков, Д.В.

Институциональная экономика: метод. указания (Электрон. ресурс) / Д.В. Паршуков, Д.В. Ходос; Краснояр. гос. аграр. ун-т. – Красноярск, 2016. – 55 с.

Представлены требования к структуре, содержанию и порядку оформления контрольной работы по дисциплине «Институциональная экономика», содержание модулей дисциплины, темы контрольных работ, вопросы к экзамену (зачету), глоссарий и список рекомендуемой литературы.

Предназначено для студентов заочного отделения, обучающихся по направлениям 38.03.02 «Менеджмент», 38.03.01 «Экономика».

Печатается по решению редакционно-издательского совета
Красноярского государственного аграрного университета

© Паршуков Д.В., Ходос Д.В., 2016

© ФГБОУ ВО «Красноярский государственный аграрный университет», 2016

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	4
1. Требования к структуре, содержанию и порядку оформления контрольной работы.....	7
2. Содержание модулей дисциплины.....	9
Темы контрольных работ.....	13
Фонд оценочных средств по дисциплине.....	21
Вопросы к экзамену (зачету).....	36
Глоссарий.....	38
Рекомендуемая литература.....	49
Приложение.....	54

ВВЕДЕНИЕ

Дисциплина «Институциональная экономика» относится к гуманитарному социальному и экономическому циклу базовой части дисциплин ОПОП, обеспечивающих базовую подготовку бакалавра. Настоящие методические указания представлены для оказания помощи студентам при изучении данной дисциплины и написании контрольной работы.

Цель дисциплины «Институциональная экономика»: расширить представление студентов об альтернативных направлениях экономической теории, изучить базовые концепции и отличия основных направлений институционализма, а также методы институциональной экономики.

Основные задачи дисциплины:

- формирование представления об экономическом поведении индивидуумов;
- усвоение категориального аппарата институциональной экономики;
- ознакомление с ведущими авторами и их базисными работами в данной области;
- анализ процессов создания, тенденций построения и организации современных институтов экономики;
- изучение специфики институтов экономики России и стран с развитой рыночной экономикой в указанных вопросах.

В результате изучения дисциплины студент должен:

знать

- закономерности и этапы исторического процесса, основные события и процессы мировой и отечественной экономической истории;
- основные понятия и модели неоклассической и институциональной микроэкономической теории, макроэкономики и мировой экономики;

- основные макроэкономические показатели и принципы их расчета;

уметь

- применять понятийно-категориальный аппарат, основные законы гуманитарных и социальных наук в профессиональной деятельности;

- применять методы и средства познания для интеллектуального развития, повышения культурного уровня, профессиональной компетентности;

- проводить анализ отрасли (рынка), используя экономические модели;

- использовать экономический инструментарий для анализа внешней и внутренней среды бизнеса (организации).

владеть

- навыками целостного подхода к анализу проблем общества;
- экономическими методами анализа поведения потребителей, производителей, собственников ресурсов и государства;

- современными методами сбора, обработки данных о состоянии институциональной среды и ее влиянии на экономические процессы.

Логическое освоение дисциплины «Институциональная экономика» заканчивается выполнением контрольной работы и сдачей экзамена.

При выполнении контрольной работы студент должен руководствоваться учебной программой и настоящими методическими указаниями, выполнять требования к содержанию и оформлению контрольной работы.

Сроки выполнения и оценка контрольной работы

Выполненная контрольная работа представляется на кафедру для проверки в установленный графиком срок.

После проверки контрольной работы, она допускается или не допускается к защите, о чем делается отметка на титульном листе работы.

В случае соответствия работы установленным требованиям (полное раскрытие темы, аккуратность и правильность выполнения), она допускается к защите, которое проводится в виде собеседования по рассматриваемой теме. Положительная оценка по итогам собеседования оформляется в форме «зачтено».

В случае неудовлетворительного освещения вопросов темы, контрольная работа отправляется на доработку студенту с установлением окончательного срока его приема.

Контрольная работа является необходимым условием допуска студента к сдаче экзамена по дисциплине.

Использование литературных и информационных источников

Начальным этапом в выполнении контрольной работы является ознакомление студента с литературой, рекомендованной преподавателем, а также подобранной самостоятельно. Кроме учебной литературы обязательным условием является использование материалов периодической печати: журналов, газет и сборников нормативно-правовых актов.

Для иллюстрации теоретических положений контрольной работы целесообразно использовать разобранные случаи из мировой и российской практики.

1. ТРЕБОВАНИЯ К СТРУКТУРЕ, СОДЕРЖАНИЮ И ОФОРМЛЕНИЮ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ

Контрольная работа оформляется в виде реферата объемом 10–15 страниц и имеет следующую структуру:

- 1) титульный лист;
- 2) оглавление;
- 3) введение;
- 4) основной текст;
- 5) заключение;
- 6) библиографический список;
- 7) приложения (при необходимости).

Титульный лист представляет собой бланк обязательного образца с указанием названия вуза, кафедры, дисциплины и темы контрольной работы. Также указываются фамилия и инициалы студента, должность и ученая степень (если таковая имеется) преподавателя, город и год. Нумерация не ставится. Образец титульного листа представлен в Приложении.

Оглавление представляет собой план контрольной работы и располагается сразу за титульным листом. Напротив названий разделов контрольной работы указываются номера страниц по тексту.

Введение предусматривает обоснование актуальности темы контрольной работы в условиях современной действительности. Также во введении дается формулировка цели и задач, решаемых в контрольной работе; раскрывается теоретическая и информационная основа.

Основная часть должна соответствовать тематическому плану, представленному в контрольной работе. Несоответствие содержания работы с планом обсуждается студентом с преподавателем предварительно.

В заключении должны содержаться основные выводы, обобщающие изложение темы контрольной работы.

Библиографический список должен содержать рекомендуемую преподавателем литературу, научные статьи и публикации ведущих специалистов в рассматриваемой области, нормативно-правовые акты (при необходимости), ссылки на интернет-сайты, с которых была взята информация, используемая при написании контрольной работы. В работе должно быть использовано не менее 10 источников.

При отсылке к источнику, который включен в библиографический список, в тексте документа после упоминания о нем (или после цитаты из него) проставляют в квадратных скобках номер, под которым он значится в библиографическом списке, при необходимости указать том, страницу и т. п. Например: [1, т. 2, с. 3]

Библиографический список оформляется в соответствии с ГОСТ Р 7.0.5-2008.

Приложения к контрольной работе добавляются по усмотрению автора и располагаются после списка использованной литературы. Все приложения должны иметь порядковые номера и ссылки на них в тексте.

Порядок оформления контрольной работы

Контрольная работа оформляется в виде реферата объемом 10–15 страниц машинописного текста со следующими характеристиками: шрифт – Times New Roman, размер – 14 пт; через полуторный интервал; абзацный отступ – 1,25; выравнивание по ширине. Формат бумаги – А4; поля: левое – 25 мм, верхнее, правое и нижнее – 20 мм.

2. СОДЕРЖАНИЕ МОДУЛЕЙ ДИСЦИПЛИНЫ

Модуль 1. Введение в институциональную экономику

Модульная единица 1.1. Общая характеристика институциональной экономики

Вопросы для самоподготовки

1. Укажите предмет институциональной экономики.
2. Дайте понятие предметной области изучения данной теории.
3. Дайте понятие института.
4. Назовите основное отличие неоклассической экономики от институциональной.
5. Что такое методологический индивидуализм?
6. Дайте характеристику полной рациональности.
7. Раскройте понятие спецификации и защиты прав собственности.
8. Назовите основные школы институциональной экономики.
9. Объясните принцип ограниченной рациональности.
10. Назовите отличия традиционного институционализма от неинституциональной экономической теории.

Модульная единица 1.2. Понятие и содержание института

Вопросы для самоподготовки

1. Понятие нормы в институциональной экономике.
2. Объясните ситуацию «дилеммы заключенных».
3. Дайте характеристику равновесию Парето.
4. Дайте характеристику равновесию Нэша.
5. Дайте характеристику ситуации с отсутствием равновесия Нэша.
6. Дайте характеристику равновесию доминирующих стратегий.
7. Что значит достижение равновесия Парето в повторяющихся играх?
8. Объясните значение институтов-правил (норм) в регулировании экономического поведения.

9. Охарактеризуйте координационные, мотивационные и распределительные эффекты институтов-правил.
10. Назовите отличие формальных и неформальных институтов-правил.
11. Опишите классификацию формальных правил.
12. Назовите основные соотношения формальных и неформальных норм и правил.

***Модульная единица 1.3. Общественные и частные правила:
теория государства и теория прав собственности***

Вопросы для самоподготовки

1. Дайте характеристику технологической и структурной границам производственных возможностей.
2. Охарактеризуйте экономическую роль государства по определению Д. Норта.
3. Дайте описание модели Финдли-Уилсона.
4. Что означает термин «контрактное государство»?
5. Государство как максимизатор монопольной ренты.
6. Кем является государство по модели МакГи-Олсона?
7. Назовите основные правовые режимы.
8. Назовите основные отличия англо-саксонской и континентальной систем права.
9. Дайте трактовку права собственности в континентальной системе права.
10. Дайте трактовку права собственности в англо-саксонской системе права.
11. Опишите классификацию правомочий А. Оноре.
12. Что означает явление «трагедия общин»?
13. Что значит понятие «пучок правомочий»?
14. Дайте классическую формулировку теоремы Коуза.
15. Дайте формулировку теоремы Коуза в интерпретации Дж. Стирлинга.
16. Что значит «эффект богатства»?

Модуль 2. Основные теории институциональной экономики

Модульная единица 2.1. Теория фирмы

Вопросы для самоподготовки

1. Опишите альтернативные подходы к объяснению фирмы и ее границ.
2. Поясните суть неоклассической теории фирмы.
3. Поясните суть теории фирмы Р. Коуза.
4. Поясните суть теории Алчиана-Демсетца. Поясните суть теории Дженсена-Меклинга.
5. Поясните суть теории Гроссмана-Харта. Понятие остаточного контроля.
6. Опишите проблемы отделения собственности от контроля.
7. Опишите проблему «менеджер – собственник» в открытой корпорации.
8. Внешние и внутренние механизмы обеспечения дисциплины менеджеров.

Модульная единица 2.2. Теория контрактов

Вопросы для самоподготовки

1. Дайте определение ex ante контрактным отношениям.
2. Дайте определение ex post контрактным отношениям.
3. Дайте определение оппортунизма.
4. Что значит асимметричность информации и в чем ее основная причина?
5. Опишите проблему неблагоприятного отбора.
6. Опишите пути решения проблемы неблагоприятного отбора.
7. Опишите проблему морального риска.
8. Опишите пути решения проблемы морального риска.
9. Охарактеризуйте агента как рискофоба.
10. Охарактеризуйте агента как рискофила.
11. Опишите особенности классического, неоклассического и имплицитного контрактов.

12. Анализ основных типов контрактов в классификации Мак-Нэйла-Уильямсона: классический, неоклассический, отношенческий контракты.

Модульная единица 2.3. Теория транзакционных издержек

Вопросы для самоподготовки

1. Что означает переговорная транзакция?
2. Что означает управленческая транзакция?
3. Что означает ратионирующая транзакция?
4. Чем отличаются товарные и институциональные транзакции?
5. Дайте понятие транзакционных издержек.
6. Объясните значение транзакционных издержек.
7. Объясните экономический эффект транзакционных издержек.
8. Опишите классификацию Т. Эггертссона.
9. Опишите классификацию П. Милгрона и Дж. Роббертса.
10. Опишите классификацию О. Уильямсона.
11. Назовите основные типы экономического обмена.
12. Назовите сравнительные параметры транзакций.

Модульная единица 2.4. Теория институциональных изменений

1. Дайте понятие эволюции институтов.
2. Опишите процессы закрепления неформальных правил.
3. Подходы к импорту институтов.
4. Модель институциональных изменений Норта.
5. Перечислите основные источники институциональных изменений.
6. Дайте понятие «эффекта колеи».
7. Дайте понятие институциональных ловушек.

ТЕМЫ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ

Тема 1. Старый и новый институционализм

Тематический план

Введение

1. Основоположники традиционного институционализма и их критика неоклассической экономической теории
2. Неинституционализм и его последователи
3. Сравнительный анализ старого и нового институционализма

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 2. Нормы как результат рационального выбора в теории общественного выбора

Тематический план

Введение

1. Ограниченная и органическая рациональность
2. Асимметричность информации и оппортунистическое поведение
3. Норма в теории общественного выбора и теории экономики соглашения
4. Рациональность как норма поведения

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 3. Элементы теории игр в институциональной экономике

Тематический план

Введение

1. Основные виды игровых результатов
2. Равновесие Парето в повторяющихся играх
3. Достижение равновесия Парето посредством эволюционно-стабильных стратегий

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 4. Институт: понятие, виды, функции

Тематический план

Введение

1. Понятие и сущность института
2. Функции и виды институтов
3. Формальные и неформальные нормы и правила
4. Принудительные механизмы соблюдения норм

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 5. Трансакционные издержки

Тематический план

Введение

1. Понятие трансакционных издержек
2. Виды трансакционных издержек
3. Измерение трансакционных издержек

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 6. Экономическая теория прав собственности

Тематический план

Введение

1. Определение прав собственности, их спецификации, расщепления и размывания
2. Классификация А. Оноре. Пучок прав собственности
3. Внешние эффекты и несостоятельность рынка. Теорема Коуза

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 7. Различные формы собственности и их возникновение

Тематический план

Введение

1. Альтернативные режимы прав собственности
2. Теории возникновения и изменения прав собственности
3. Континентальная и англо-саксонская системы прав

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 8. Экономический анализ контрактов

Тематический план

Введение

1. Теория контрактов: классификация основных направлений
2. Неполнота контракта и ее причины
3. Ex ante и ex post контрактные отношения

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 9. Институциональные проблемы контрактных отношений

Тематический план

Введение

1. Проблема неблагоприятного отбора: характеристика, примеры и пути ее разрешения
2. Проблема морального риска: характеристика, примеры и пути ее разрешения

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 10. Контрактные отношения

Тематический план

Введение

1. Вымогательство как вид оппортунистического поведения и выбор типа контракта

2. Классификация контрактов: классический, неоклассический и отношенческий

3. Альтернативные способы организации сделки: рынок, гибридные формы и иерархия

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 11. Институциональная теория фирмы

Тематический план

Введение

1. Альтернативные подходы к объяснению причин возникновения фирмы и ее границ

2. Неоинституциональная теория фирмы (Найт, Коуз, Алчиан и Демсец, Уильямсон, Харт)

3. Контрактный и иерархический подходы к объяснению фирмы

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 12. Основные теории фирмы

Тематический план

Введение

1. Модель «принципал-агент» в теории фирмы

2. Теория фирмы и «неполнота контракта»

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 13. Сравнительный анализ форм экономических организаций

Тематический план

Введение

1. Критерии сравнения альтернативных форм деловых предприятий в институциональной экономике и правовой науке
2. Частнопредпринимательская фирма
3. Товарищество
4. Акционерное общество
5. Государственные предприятия
6. Некоммерческие организации

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 14. Теория государства Д. Норта

Тематический план

Введение

1. Общие положения неоклассической теории государства Д. Норта
2. Простая неоклассическая теория Д. Норта

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 15. Экономическая теория государства

Тематический план

Введение

1. Модель стационарного бандита Олсона и МакГира
2. Модель Финдли-Уилсона
3. Сравнительная характеристика правовых режимов государства

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 16. Рентоориентированное поведение и коррупция

Тематический план

Введение

1. Рентоориентированное поведение, его цель, формы, последствия

2. Коррупция: сущность, предпосылки, типы

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 17. Внелегальная экономика

Тематический план

Введение

1. Легальная и внелегальная экономика

2. Структура, масштабы, экономические границы внелегальной экономики

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 18. Теория институциональных изменений

Тематический план

Введение

1. Причины и основные аспекты институциональных изменений

2. Теория институциональных изменений Норта

3. Теория отбора в процессе конкуренции наиболее эффективных институтов (Алчиан, Фридман)

4. Зависимость от пути развития

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 19. Новая экономическая история

Тематический план

Введение

1. Д. Норт и Р. Фогель – нобелевские лауреаты (Нобелевская премия за исследования по экономической истории)
2. Экономический анализ принудительного труда
3. Система открытых полей
4. Деньги и транзакционные издержки

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 20. Институциональная среда в российской экономике

Тематический план

Введение

1. Институты и их эффективность в России. Противоречия интересов в российской экономике
2. Теневая экономика в России

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 21. Теория институциональных ловушек

Тематический план

Введение

1. Понятие институциональных ловушек. Работы В.М. Полтеровича
2. Правовой плюрализм
3. Институциональные «ловушки» в российской экономике

Заключение

Библиографический список

Приложения

Тема 22. Теория общественного выбора

Тематический план

Введение

1. Основные положения теории общественного выбора

2. Общество и государство: противоречия и стимулы к сотрудничеству

3. Политическая рента в рыночной экономике

Заключение

Библиографический список

Приложения

ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Фонд оценочных средств предназначен для проведения промежуточного и текущего контроля по усвоению знаний по дисциплине и включает:

- ✓ тестовые задания по модулям дисциплины;
- ✓ кейсы по дисциплине;
- ✓ задачи для самостоятельного решения.

ТЕСТОВЫЕ ЗАДАНИЯ ПО МОДУЛЯМ ДИСЦИПЛИНЫ

1. Институт – это:

- a) постоянно повторяющиеся и воспроизводящиеся отношения людей;
- b) любой механизм, обеспечивающий координацию и/или эффективную мотивацию экономического поведения;
- c) совокупность норм, правил, традиций и устоев, описывающих коммерческие отношения между людьми.

2. Механизм координации – это:

- a) способы достижения цели при заключении коммерческого договора;
- b) совокупность инструментов, методов и алгоритмов рынка, позволяющая производить сделки между партнерами;
- c) то, что направляет экономическое поведение, т. е. помогает принять решение в отношении фундаментальных экономических вопросов: что, как и для кого производить.

3. В экономике соглашений выделяется три типа соотношения подсистем:

- a) экспансия, слияние и компромисс;
- b) экспансия, касание и слияние;
- c) поглощение, касание и компромисс;
- d) экспансия, касание и компромисс.

4. Методологический индивидуализм заключается в утверждении о том, что:

- a) поведение индивидов определяется стремлением к личной выгоде;
- b) свойства общества всецело определяются свойствами его членов;

с) принципы поведения индивидов определяются строением общества;

д) целое больше, чем сумма его частей.

5. К основным методологическим особенностям традиционного институционализма НЕ относится:

а) принцип методологического коллективизма;

б) допущение о стереотипах мышления и привычках как основном двигателе экономического поведения;

с) принцип кумулятивной причинности;

д) допущение об отсутствии оппортунизма.

6. Принцип методологического коллективизма присущ:

а) неоклассической теории;

б) традиционному институционализму;

с) эволюционной теории.

7. Научные школы, которые напрямую связаны с изучением институтов-контрактов:

а) новая экономическая история;

б) теория прав собственности;

с) теория общественного выбора;

д) теория трансакционных издержек.

8. Принцип ограниченной рациональности:

а) состоит в стихийном формировании рациональных решений;

б) предполагает отказ от принципа оптимизации;

с) заключается в существовании затрат на получение и обработку информации;

д) предполагает опору на сложившиеся привычки выполнения повторяющихся операций.

9. Предметной областью теории агентских отношений НЕ является:

а) ex post контрактный процесс;

б) ex ante контрактный процесс;

с) постконтрактный оппортунизм;

д) предконтрактный оппортунизм.

10. Правила рациональности являются институтом, если они:

а) находятся в согласии с принципом ограниченной рациональности;

б) обеспечивают оптимизацию индивидуальной функции полезности;

- c) обеспечивают порядок во взаимодействиях между людьми;
- d) находятся в согласии с принципом процедурной рациональности.

11. Объяснение институтов через потребность индивидов в существовании рамок, структурирующих их взаимодействия в различных сферах:

- a) индивидуализм;
- b) коллективизм;
- c) холизм.

12. Ситуация, когда невозможно увеличить благосостояние одного игрока без нанесения ущерба другому:

- a) равновесие Нэша;
- b) равновесие доминирующих стратегий;
- c) равновесие Парето.

13. Ситуация, когда стратегия каждого игрока оптимальна независимо от стратегии другого игрока:

- a) равновесие Нэша;
- b) равновесие доминирующих стратегий;
- c) равновесие Парето.

14. Неоклассический подход в институциональном определении экономической роли государства не предполагает, что:

- a) государство призвано преодолеть неэффективность в размещении ресурсов;
- b) государство должно регулировать монополии путем специального налогообложения в отношении внешних эффектов;
- c) государство должно преодолевать разрыв совокупных спроса и предложения посредством фискальной и денежно-кредитной политики.

15. Формальные правила – это:

- a) конституция;
- b) традиция;
- c) обычай;
- d) закон.

16. Институциональный конфликт – это:

- a) конфликт между производителями и потребителями;
- b) конфликт между системой наказания и системой принуждения;
- c) несогласование формальных правил и неформальных норм;
- d) несогласование намерений и действий покупателя.

17. Согласно теории Норта, государство – это:

а) оппортунизм государственных служащих, проявляющийся в «произволе чиновников»;

б) бандит, рассчитывающий на долгосрочное обирание людей, живущих на контролируемой им территории;

с) это экономический агент со сравнительными преимуществами в осуществлении насилия, распространяющимися на территорию, границы которой определяются его способностью собирать налоги, а его главной функцией является спецификация и защита прав собственности.

18. Контрактное государство отличает два признака:

а) стремление к минимизации издержек и равенство доходов и расходов;

б) стремление к максимизации объема выпуска и равенство доходов и расходов;

с) стремление к максимизации прибыли и превосходству доходов над расходами.

19. Задача государства как бандита будет заключаться:

а) в максимизации своей ренты путем нахождения оптимальных значений ставки налога и расходов на правопорядок;

б) минимизации своих издержек путем повышения ставки налога и увеличения расходов на правопорядок;

с) минимизации расходов на правопорядок путем нахождения оптимальных значений ставки налога.

20. Если человек, вступив в отношения собственности, находится на уровне владения благом, то он может:

а) и владеть, и пользоваться;

б) владеть, но не пользоваться;

с) распоряжаться;

д) только пользоваться.

21. К основным историческим формам собственности не относятся:

а) азиатская;

б) античная;

с) германская;

д) государственная.

22. Акционерная форма собственности предполагает:

- a) общественное использование объектов собственности;
- b) индивидуальное использование объектов собственности;
- c) государственное использование объектов собственности;
- d) коллективное использование объектов собственности.

23. Экономическое право собственности отличается от юридического права тем, что:

- a) ничем не отличается;
- b) экономическое право предполагает непосредственное участие собственника в процессе производства;
- c) экономическое право предполагает непосредственное участие собственника в управлении производством;
- d) юридическое право предполагает непосредственное участие собственника в управлении производством.

24. Распределите права в порядке убывания значимости:

- a) право управления;
- b) право пользования;
- c) право на переход по наследству;
- d) право на остаточную собственность.

25. Согласно теореме Коуза, к трем условиям, обеспечивающим нейтральность первоначального распределения прав собственности относительно конечного размещения ресурсов, НЕ относится:

- a) отсутствие трансакционных издержек;
- b) отсутствие вмешательства государства в экономику;
- c) отсутствие эффекта богатства;
- d) четкая спецификация прав собственности.

26. Решение проблемы внешних эффектов по Р. Коузу предполагает:

- a) введение государством налога на производителей экстерналии;
- b) уплату нарушителем единовременного штрафа;
- c) решение вопроса между производителем экстерналии и пострадавшими без привлечения государства;
- d) решение вопроса между производителем экстерналии и пострадавшими в суде.

27. Теория прав собственности НЕ рассматривает:

- a) проблему размывания прав собственности;
- b) проблему внешних эффектов;

- c) проблему спецификации прав собственности;
- d) проблему формирования частной собственности.

28. Ex ante контрактные отношения предполагают:

- a) как с точки зрения максимизации полезности подобрать наилучшего партнера и заключить оптимальный контракт;
- b) как с точки зрения максимизации прибыли подобрать наилучшего партнера, заключить и реализовать оптимальный контракт;
- c) как с точки зрения минимизации издержек реализовать уже заключенный контракт.

29. Что НЕ входит в перечень проблем, решаемых в рамках теории агентских отношений:

- a) проблема ограниченной рациональности экономических агентов;
- b) проблема асимметричности информации;
- c) проблема оппортунизма экономических агентов;
- d) проблема роста трансакционных издержек.

30. Предконтрактный оппортунизм проявляется:

- a) в скрытых действиях экономических агентов;
- b) скрытой информации перед заключением контракта;
- c) скрытых значениях трансакционных издержек в процессе заключения контракта.

31. Что из перечисленного ниже НЕ является элементом структуры контракта:

- a) предмет контракта;
- b) процедуры улаживания конфликтов;
- c) продолжительность контракта;
- d) ожидаемое поведение участников контрактных отношений.

32. Постконтрактный оппортунизм заключается в том, что:

- a) в процессе заключения контракта действия агента не соответствуют интересам принципала;
- b) после заключения контракта действия агента не соответствуют интересам принципала;
- c) перед заключением контракта действия агента не соответствуют интересам принципала.

33. Рисконейтралом является индивид, для которого:

- a) полезность безрискового богатства равна ожидаемой полезности случайного богатства с тем же математическим ожиданием;

б) полезность безрискового богатства превышает ожидаемую полезность случайного богатства с меньшим математическим ожиданием;

с) полезность безрискового богатства равна ожидаемой полезности случайного богатства с более высоким математическим ожиданием.

34. Трансакционная теория организаций не предполагает, что институциональное устройство:

- а) является структурой управления транзакциями;
- б) включает в себя рынок и иерархию;
- с) является средством увеличения рыночной власти;
- д) включает в себя сложные формы контрактов.

35. Контрактные отношения в рамках трансакционной теории организаций предполагают такую форму следования личным интересам, как:

- а) простое следование личным интересам, предполагающее выполнение существующих правил;
- б) послушание, предполагающее полную ориентацию на цели доверителя;
- с) оппортунизм;
- д) совмещение всех трех форм.

36. Отношенческая контрактация НЕ предполагает:

- а) обращение к третьей стороне для разрешения конфликтов;
- б) использование двустороннего управления транзакциями, основанными на инвестициях в малоспециализированные активы;
- с) использование объединенного управления транзакциями, основанными на инвестициях в идиосинкразические активы;
- д) использование всего накопленного опыта контрактных взаимоотношений для разрешения конфликтов.

37. Классическая контрактация:

- а) характеризуется дискретностью и презентативностью;
- б) предполагает соответствие сторон друг другу;
- с) соответствует двустороннему управлению транзакциями;
- д) соответствует объединенному управлению транзакциями.

38. Неоклассическая контрактация:

- а) предполагает опору на весь опыт взаимодействия сторон в рамках контракта как основу для разрешения споров;
- б) предполагает отсутствие пробелов в контракте;

- c) соответствует рыночному управлению транзакциями;
- d) характеризуется наличием третейского судьи для разрешения конфликтов в ходе реализации контрактного соглашения.

39. Основное различие между *ex ante* и *ex post* транзакционными издержками:

- a) имеет чисто количественный характер;
- b) связано с типом заключаемой сделки;
- c) связано со временем их осуществления относительно заключения контракта;
- d) стирается в случае отношенческой контрактации.

40. Издержки оппортунистического поведения являются следствием:

- a) недобросовестного поведения одной из сторон;
- b) непредумышленных действий одной из сторон;
- c) незнанием одной из сторон существующего законодательства;
- d) издержек поиска информации.

КЕЙСЫ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Кейс 1

С 01.09.2014 г. приказом Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии от 17 апреля 2014 г. № 366-ст. был введен ГОСТ Р 56002-2014 «Оценка опыта и деловой репутации строительных организаций». Стандарт устанавливает общие требования, модели и критерии оценки деловой репутации строительных организаций на базе опыта их деятельности. Стандарт позволяет обеспечить единый и объективный подход при ранжировании и выборе строительной организации при проведении тендеров, конкурсов, а также оценки их репутационного потенциала и финансовой успешности.

Объясните, каким образом данный стандарт будет влиять на структуру транзакционных издержек строительных компаний и при каких условиях он может решить проблему неблагоприятного отбора в сфере государственных контрактов.

Кейс 2

Важным источником пополнения государственного бюджета в советский период являлся налог с оборота, которым облагалась большая часть товаров конечного спроса и некоторые полуфабрикаты, подвергаемые дальнейшей обработке. Объясните преимущества НДС, уплачиваемого с разницы между стоимостью продаж и стоимостью израсходованных сырья и материалов, по сравнению с налогом с оборота, носящего селективный характер и ориентированного главным образом на конечное потребление.

Кейс 3

После кризиса 2008 г. в экономике большинства стран наблюдалась рецессия, что привело к росту безработицы и снижению жизненного уровня. Вследствие проблем в экономике правительства многих развитых стран были вынуждены сократить расходы на социальные нужды. Это вызвало многочисленные акции протеста со стороны жителей, которые были поддержаны профсоюзами и другими общественными организациями. Для какой модели государства характерны такие явления?

Кейс 4

Рядом с полями фермеров проходит железная дорога, по которой передвигаются паровозы, из труб которых летят искры. Периодически на полях возникают пожары, уничтожающие посевы. Фермеры имеют право на возмещение ущерба, подав иски против компании, а компания имеет право на эксплуатацию железной дороги. Смоделируйте все возможные варианты решения проблемы.

Кейс 5

Покажите, в чем состоят отличия понятий «совместная стратегия», «норма», «правило» на примере норм морали. Приведите примеры нескольких типов формальных и неформальных норм, действующих при взаимодействии работодателя и работника. Покажите их

структуру с помощью таких характеристик, как атрибут, фактор долженствования, цель, условие, санкция.

Кейс 6

Фирме X необходимо провести рекламную кампанию нового продукта, который будет продаваться в тех регионах, где компания ранее не присутствовала. У менеджеров компании имеется два варианта – поручить организацию рекламной кампании своему отделу маркетинга или обратиться в рекламное агентство. Какое решение, на ваш взгляд, должны принять менеджеры компании X? Изменится ли решение, если компании будет осуществлять поддерживающую рекламу на постоянных рынках присутствия?

Кейс 7

В Москве растет число компаний, работающих на рынке элитного жилья, которые создали свои строительные подразделения. «Поскольку группа компаний “Стройтэкс” обеспечивает полный цикл строительства и имеет собственные строительные подразделения, тендеры по подбору подрядчиков проводятся только на узкоспециализированные виды работ, – говорит Юлия Чепрасова. – При выборе подрядчиков в первую очередь рассматриваются компании с хорошей репутацией на рынке и те, с которыми уже сложился положительный опыт сотрудничества. Но это не означает, что “Стройтэкс” не работает с новыми подрядчиками, – тендер открыт для всех, и выигрывает наиболее интересное по качеству и цене предложение». Собственная строительная компания в рамках Группы компаний «КРТ» позволяет не только сэкономить деньги, но и, самое главное, обеспечить тотальный контроль качества работ и сроков реализации проекта. «“КРТ” – частная структура, и мы не имеем права терять время или поступаться качеством работ, столкнувшись с возможными ошибками или недобросовестностью подрядчика, работающего по аутсорсингу», – подчеркивает Валех Рзаев.

В соответствии с подходом Уильямсона к анализу трансакций охарактеризуйте форму управления трансакциями между компанией «Стройтэкс» и подрядчиками. Как называется такая форма управления трансакциями? Выделите параметры трансакции между компани-

ей «Стройтэкс» и подрядчиками. Аргументируйте свой ответ. Как параметры трансакции влияют на выбор формы управления ею?

Кейс 8

Как известно, любой институт одновременно выполняет три функции: координационную, мотивационную и распределительную. В Российской Федерации действует институт срочной службы в армии. Объясните, каким образом данный институт выполняет свои функции на примере молодой супружеской пары, которая узнала, что через 9 месяцев у них родится сын.

Кейс 9

Приведите примеры оппортунистического поведения, которое возникает после заключения контракта между: а) страховой компанией и пациентом и б) между страховой компанией и клиникой, ответив на следующие вопросы:

- Как называется такой вид оппортунистического поведения?
- Какая из сторон может вести себя оппортунистически?
- Почему у нее появляется возможность вести себя оппортунистически? Аргументируйте свой ответ.
- К каким последствиям может привести ее оппортунизм?

Какие механизмы предотвращения постконтрактного оппортунизма используются в каждой ситуации? Опишите их и оцените их эффективность.

Кейс 10

«Главным положением всякого институционализма является то, что хозяйство может функционировать только в соответствующих институциональных формах. Условия, необходимые для успешной работы экономики, коренятся в институциональной системе и гражданском обществе. Различия между разновидностями институционализма обусловлены разными способами концептуализации институтов и их происхождения. Институциональная теория не считает правильным отделять изучение производственных отношений рыночной экономики от анализа политических и этических (моральных) факторов. Институционализм занимает критические позиции в отношении

предпосылок, на которых построена модель экономического человека и присущего свободному рынку механизма саморегулирования. Институциональная теория исходит из принципиальной роли сильного и жизнеспособного общества, которое выступает национальной, социальной и моральной общностью».

В чем, согласно авторам данного текста Р. Буайе, Э. Бруссу, А. Кайку, О. Фавро, заключается главное положение институционализма? Опираясь на текст и знания по институциональной теории, дайте определение понятию «институциональные формы». Приведите два примера институциональных форм. Опираясь на текст, сформулируйте принципы институционального исследования. Чем они отличаются от предпосылок в неоклассическом анализе?

ЗАДАЧИ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОГО РЕШЕНИЯ

Задача 1

Предположим, что в маленьком городе есть два продавца бензина. Фирма А оценивает, что она может увеличить прибыль на 200 000 руб. в месяц, если снизит цены на бензин на 5 % при условии, что ее соперник сохранит свою цену. С другой стороны, если ее конкурент ответит понижением цены, то она потеряет 100 000 руб. в месяц. Если фирма сохраняет свою цену, то ее прибыль не меняется, пока конкурент также удерживает прежнюю цену. Если же конкурент понизит цену, то она потеряет 150 000 руб. в месяц. При условии, что фирма В (конкурент) делает точно такие же вычисления, составьте матрицу результатов и укажите стратегию поведения для каждой фирмы. Определите типы равновесия, возможные в данных условиях.

Задача 2

На рынке, где функционируют две компании (А и В), существуют условия «ценовой войны». Если обе компании снизят цену на свою продукцию на 5 %, то они обе понесут убытки в размере 500 тыс. руб. Если фирма А снизит цену на 5 %, а фирма В будет продавать продукцию по старой цене, то фирма А получит прирост прибыли в размере 1,5 млн руб., а фирма В – убыток в размере 1 млн руб. Если фирма В снизит цену на 5 %, а фирма А будет продавать продукцию по перво-

начальной цене, то фирма А получит убыток в размере 1 млн руб., а фирма В получит прирост прибыли в размере 1,5 млн руб. Если обе фирмы не изменят цену, то изменение прибыли компании А и В будет равно 0. Постройте матрицу результатов. Определите стратегии поведения фирм А и В. Определите виды равновесия.

Задача 3

Решите задачу двух пастухов, используя разобранный на лекции пример, со следующими данными:

1-й пастух		2-й пастух	
		1-е пастбище	2-е пастбище
		P_2	$1-P_2$
1-е пастбище	P_1	2,2	6,7
2-е пастбище	$1-P_1$	7,6	3,3

Задача 4

«Трагедия общин»

У жителей деревни есть общее пастбище. В месяц каждая корова дает $Y(n) = 16 - n$ литров молока, где n – количество коров, пасущихся на пастбище. Рыночная цена молока равна 2 руб. за литр. Содержание коровы обходится в среднем в 4 руб. в месяц. Определите:

- количество коров на пастбище и прибыль каждого жителя деревни, если он принимает решение независимо от соседей;
- количество коров на пастбище и прибыль сельхозкооператива;
- налог в расчете на одну корову, который должна установить администрация, чтобы ограничить число коров до общественно оптимального уровня при независимом принятии решений жителями.

Сформулируйте выводы по задаче в терминах институциональной экономики.

Задача 5

Предположим, что у Дика есть собака по кличке Спот. Спот лает и мешает Джейн, соседке Дика. Должен ли Дик побить Спота и заставить его замолчать или Джейн должна страдать из-за несдержанности Спота, если:

а) Спот охраняет мотоцикл Дика стоимостью 500 у. е., а Джейн постоянно не высыпается, просыпает звонок будильника и тратит на такси 800 у. е. в год;

б) Спот охраняет машину Дика стоимостью 1000 у. е., а Джейн постоянно не высыпается, просыпает звонок будильника и тратит на такси 800 у. е. в год.

Задача 6

На рынке труда предлагаются услуги высококвалифицированных и низкоквалифицированных работников. Предлагаемая оплата труда для работников высокой квалификации – 100 д. е. за час работы, а для низкоквалифицированных – 50 д. е. за час работы. Предположим, что некоторая фирма занимается наймом персонала. Ей необходимо принять 100 человек. Известно, что доля высококвалифицированных работников на рынке составляет 40 %.

Определите, какой тип контракта будет предложен работникам, какие выгоды и потери понесут работники и работодатель в следующих условиях:

- в процессе собеседования имеется возможность точно определить квалификацию каждого работника;
- работодатель не имеет возможности на стадии отбора персонала точно определить квалификацию сотрудника.

Задача 7

В деревне Погорелки работает придорожная чебуречная «У дяди Васи». Это единственное место, где могут подрабатывать местные бабушки-пенсионерки. Полезность, получаемая бабушками от работы в чебуречной «У дяди Васи», описывается функцией $U_i = \sqrt{w_i} - c_i e_i$, где w – заработная плата, а e – то, сколько любви бабушка вкладывает в выпекание каждого чебурека. Известно, что у половины бабушек $c = 4$, а у другой половины $c = 2$. Чем больше любви бабушки вкладывают в чебуреки, тем чебуреки вкуснее и посетители больше оставляют чаевых. «Дядя Вася» получает прибыль, представимую в виде $p = bc - w$. Если бабушки не работают в чебуречной «У дяди Васи», они сидят дома и скучают, получают полезность, равную 0.

Задание:

1. Дайте экономическую интерпретацию параметру s .

2. Найдите контракты вида $\{w; e\}$, которые дядя Вася предложит бабушкам разных типов в случае симметричной информации (то есть если по глазам бабушки видно, сколько любви она вложила в чебурек). Какую прибыль он получит?

3. Пусть теперь информация асимметрична (дядя Вася не может различать бабушек разных типов по глазам). Будут ли бабушки притворяться бабушками другого типа? Ответ обоснуйте графически или аналитически.

4. Изобразите дерево игры, описывающее взаимодействие дяди Васи и бабушек. Поясните, в чем состоит проблема неблагоприятного отбора.

5. Определите, какие контракты предложит дядя Вася бабушкам разных типов в случае асимметрии информации:

а) Выпишите задачу, которую решает дядя Вася при поиске контрактов. Дайте экономическую интерпретацию условий.

б) Как называется такой способ борьбы с неблагоприятным отбором? В чем состоит суть такого способа борьбы с неблагоприятным отбором?

с) Найдите контракты, которые предложит дядя Вася.

д) Найдите прибыль дяди Васи.

6. Как соотносится прибыль дяди Васи для случая симметрии и асимметрии информации? Почему?

ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ (ЗАЧЕТУ)

1. Теоретические особенности институциональной экономики. Основные допущения неоклассической теории.
2. Нео-, или новая институциональная экономическая теория.
3. Традиционный институционализм. Эволюционная теория. Посткейнсианство. Экономика соглашений.
4. Понятие и значение институтов-правил.
5. Достижение равновесия по Парето в повторяющихся играх.
6. Достижение равновесия Нэша посредством смешанных стратегий. Выбор одного из равновесий Нэша посредством эволюционно-стабильных стратегий.
7. Координационные, мотивационные и распределительные эффекты институтов-правил.
8. Виды и соотношения институтов-правил.
9. Основные типы соотношения неформальных и формальных правил.
10. Институциональное понимание экономической роли государства.
11. Теория государства Д. Норта.
12. Модель Финдли-Уилсона.
13. Модель оседлого бандита МакГиры-Олсона.
14. Издержки получения информации и легитимность использования насилия.
15. Трактовка прав собственности в рамках континентальной и англо-саксонской систем права.
16. Спецификация прав собственности по классификации А. Оноре.
17. Экономическое обоснование прав собственности.
18. Сравнительная эффективность различных правовых режимов.
19. Теорема Коуза. Значение эффекта богатства.
20. Примеры-доказательства теоремы.
21. Общая схема теории агентских отношений. Ex ante агентские отношения: неблагоприятный отбор.
22. Модель рынка подержанных автомобилей.
23. Примеры неблагоприятного отбора на рынке труда, страховых услуг и кредитов.

24. Способы решения проблемы неблагоприятного отбора. Сигнализирование. Просвечивание.
25. Отношение к риску как характеристика принципала и агента.
26. Моральный риск в различных областях экономической жизни.
27. Моделирование оптимального контракта.
28. Контракты и их виды в институциональной экономике.
29. Понятие и виды трансакций. Товарные и институциональные трансакции.
30. Понятие и значение трансакционных издержек.
31. Классификации трансакционных издержек.
32. Условия существования трансакционных издержек в трансакционной теории организаций.
33. Поведенческие предпосылки ex post теории контрактов.
34. Классификация подходов к контрактации по комбинациям форм рациональности и следования личным интересам.
35. Управление контрактными отношениями.
36. Сравнительные параметры трансакций и их значение для теории контрактов.
37. Юридическая классификация контрактов Я. Макнейла.
38. Эффективная организация трансакций в зависимости от их параметров.
39. Теневая экономика: понятие, виды.
40. Институциональные ловушки (примеры из экономики России).

ГЛОССАРИЙ

А

Агентские отношения (отношения управления поведением исполнителя) – это контракт, в рамках которого один или более субъектов (поручителей, принципалов) привлекают (нанимают) другого субъекта (исполнителя, агента) для выполнения действий (предоставления услуг) от их имени, что предполагает делегирование исполнителю некоторых прав принятия решений.

Асимметрия информации – неравномерное распределение информации, необходимой для заключения соглашения, между потенциальными контрагентами.

Б

Безбилетника проблема – затрудненность осуществления взаимовыгодных коллективных действий из-за возможности получения экономическими агентами выгоды без участия в общих издержках.

«Бритва Оккама» – принцип, в соответствии с которым если две теории дают одинаковые предсказания, то предпочтение должно быть отдано более простому варианту.

В

Вертикальная интеграция – переход двух или большего числа смежных стадий в производстве и оптовой торговле в единую собственность и под единое управление, т. е. процесс замещения транзакций на рынках ресурсов и продуктов внутрифирменными транзакциями.

Власть – социальные взаимодействия, где некоторые люди обладают способностью воздействовать на других людей.

Внешние экстерналии – такие эффекты, которые являются внешними не только по отношению к данному контрактному отношению, но и по отношению к группе участвующих в контракте.

Внутренние экстерналии – такие эффекты, которые являются внешними по отношению к данному контрактному отношению, но внутренними – по отношению к группе, участвующей в контракте.

Вымогательство (шантаж) – форма постконтрактного оппортунистического поведения одного экономического агента, направленного на присвоение квазиаренды, производимой с помощью специфических активов в результате инвестиций в них других экономических агентов. Проблема вымогательства непосредственно обуслов-

лена ограниченным сроком действия контрактов и высокими издержками по их защите от нарушений.

Г

Горизонтальная интеграция – 1) экспансия, осуществляемая фирмой путем приобретения фирм-конкурентов или слияния с ними; 2) любое проникновение фирмы в смежные сферы деятельности без осуществления вертикальной интеграции.

Государственная собственность – набор правомочий на определенный ресурс принадлежит государству.

Государство – это организация со сравнительными преимуществами в осуществлении насилия, распространяющимися на географический район, границы которого определены его способностью облагать налогом подданных (по Д. Нортю).

Государство контрактное – это государство, где порядок является непосредственным результатом соглашения между самостоятельными субъектами.

Государство эксплуататорское – это государство, являющееся агентом группы или класса, а его функция состоит в извлечении доходов из других групп индивидуумов в пользу данного класса.

Гражданское право – совокупность правовых норм, основанных на своде кодифицированных законодательных установлений. Например, римское право, кодекс Наполеона и аналогичные кодексы, принятые в большинстве европейских стран.

Д

Дилемма заключенных – стратегическая ситуация, смоделированная как игра нормального типа, в которой каждый игрок имеет предпочтительную стратегию – наилучшую вне зависимости от ожидаемого поведения других игроков, однако осуществление этих предпочтительных стратегий приводит к возникновению ситуации, по сравнению с которой Парето-предпочтительность является ситуацией, которая могла бы быть достигнута при осуществлении каких-либо иных стратегий. Описывает ситуацию, когда двое заключенных должны не сговариваясь выбрать линию своего поведения на следствии (признаваться или не признаваться), причем от этого зависит возможность минимизировать свой срок наказания.

Диктатура – система принятия решений, когда один агент систематически навязывает свой выбор другим участникам организации.

Дискретные институциональные изменения – радикальные изменения в формальных правилах.

Доминирующая стратегия – стратегическое поведение фирмы, обеспечивающее ей максимизацию прибыли или минимизацию потерь. В теории игр считается, что игрок (фирма) выберет доминирующую стратегию, независимо от реакции своего партнера.

З

Задача обеспечения выполнения контракта – математическая задача минимизации издержек, которые несет поручитель, пытаясь побудить исполнителя, имеющего собственные интересы, действовать определенным образом. Именуется также задачей обеспечения выполнения контракта с минимальными издержками.

И

Игра – взаимоотношения экономических субъектов в ситуациях с заранее установленными правилами, когда необходимо принимать соответствующие решения.

Игра с ненулевой суммой – игра, во время которой группа игроков в целом изменяет свое благосостояние.

Игра с нулевой суммой – игра, в ходе которой происходит перераспределение выигрыша между участниками, причем выигрыш одних возникает за счет проигрыша других игроков.

Издержки институциональной трансформации – затраты, связанные с переходом от одних правил к другим, от одних институтов к другим.

ИмPLICITНЫЕ контракты – взаимные обязательства сторон, не оформленные юридически, но выполнение которых стороны считают обязательным условием своих взаимоотношений.

Информационная асимметрия – различия в информации, которой располагают отдельные лица, в особенности в тех случаях, когда эта информация необходима для выработки эффективного плана или оценки работы отдельных лиц.

Институт – ряд правил, которые выполняют функцию ограничений поведения экономических агентов и упорядочивают взаимодействие между ними, а также механизмы, обеспечивающие соблюдение данных правил.

Институциональная ловушка – неэффективность сложившихся институтов, устойчивых правил, т. е. повторяющееся следование поведенческим установкам, приводящим к неблагоприятным эконо-

мическим последствиям; другими словами, устойчивый неэффективный институт.

Институциональная среда – совокупность основополагающих политических, социальных и юридических правил, которые образуют базис для производства, обмена и распределения.

Институциональные изменения – процесс трансформации формальных и/или неформальных ограничений, а также соответствующих механизмов контроля над их соблюдением.

Институциональные инновации – новшества, которые осуществляются в формальных и неформальных правилах и при их взаимодействии.

Институциональные соглашения – договоры между индивидами и хозяйственными единицами, определяющими способы их кооперации и конкуренции.

К

Квазирендита – доход, превышающий минимальную величину, необходимую для продолжения эксплуатации ресурса.

Классический контракт – двусторонний контракт, основанный на существующих юридических правилах, четко фиксирующий условия сделки, предполагающий санкции в случае невыполнения этих условий и решение споров в суде.

Коммунальная собственность – образующий исключительное право собственности набор правомочий определенной группы лиц.

Компенсация – возмещение потерь проигравшей стороне.

Контракты – это правила, структурирующие во времени и пространстве отношения между двумя (и более) экономическими агентами на основе спецификации обмениваемых прав и обязательств в соответствии с достигнутым между ними соглашением.

Корректирующий налог – налог на выпуск экономических благ, характеризующихся отрицательными внешними эффектами, который повышает предельные частные издержки до уровня предельных общественных; направлен на корректировку ценовых диспропорций, вызванных влиянием «провалов» рынка.

Коррупция – одна из форм рентоориентированного поведения, означающая куплю-продажу эффективности предприятий, которая сопровождается снижением их среднеотраслевых издержек и выводом этих предприятий из легальной экономики.

Культура – система воззрений, ценностей и знаний, которые широко распространены в обществе и передаются из поколения в поколение.

Кумулятивная причинность – экономическое развитие, характеризующееся причинным взаимодействием различных экономических феноменов, усиливающих друг друга (Т. Веблен). Можно перевести и как «положительная обратная связь».

Л

Лоббизм – попытки влияния на представителей власти с целью принятия выгодного для ограниченной группы избирателей политического решения.

Логроллинг – практика взаимной поддержки путем «торговли голосами».

М

Методологический индивидуализм – аналитический прием, использующийся в современной экономической теории, определяющий экономических агентов как рациональных, автономных и равноправных и выводящий свойства системы из свойств ее элементов (индивидов). Применительно к институционализму: индивиды первичны, институты вторичны.

Н

Насилие – физическое ограничение возможностей, доступных одному индивиду (или группе), посредством воздействия на его способность реализовывать принимаемые решения; насилие – это проявление власти.

Неблагоприятный отбор – см. **ухудшающий отбор**.

Неоклассический контракт – долгосрочный контракт в условиях неопределенности, когда невозможно заранее предвидеть все последствия заключаемой сделки.

Неопределенность – состояние внешней и внутренней по отношению к человеку среды, обусловленное ограниченной возможностью получения фактов, трансформации их в информацию и использования ее для выработки и реализации решения.

Неполные контракты – разновидность контрактов, в которых проявляется ограниченность рациональности как его участников, так и аутсайдеров (судов).

Неспецифические активы – активы, в равной степени полезные при использовании их в сочетании с любыми другими активами или в других формах.

Неформальные правила – это такие правила, которые, так же как и формальные, являются ограничителями поведения, но не зафиксированы в вербальной форме, а также защищены другими механизмами (в отличие от государства).

Неявный контракт – молчаливое понимание и признание сторонами обязанностей, которое не подкреплено юридической (или внешней) защитой.

Новая политическая экономия – наука, изучающая различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих собственных интересах.

Норма – стандарт (правило), регулирующий поведение в социальной обстановке. В одних социологических подходах используется понятие «норма», в других – «правила».

О

Ограниченная рациональность – это стремление человека к максимальному удовлетворению потребностей (полезности) с учетом не только внешних, но и внутренних ограничений, сопряженных с самими действиями человека в мире ограниченных ресурсов, начиная со сбора информации и заканчивая принятием решения (идентификации наилучшей из известных альтернатив), его выполнением на практике. В число ограниченных ресурсов попадают интеллектуальные возможности человека, его внимание, способность воспринимать и обрабатывать информацию, принимать на ее основе решения.

Оппортунистическое поведение – это поведение человека, заключающееся в стремлении реализовать собственные интересы, которое сопровождается проявлениями коварства (О. Уильямсон). Известно несколько форм оппортунистического поведения. В числе наиболее часто упоминаемых – *ухудшающий отбор* и *субъективный риск*. Кроме следования собственным интересам основным условием оппортунистического поведения являются неопределенность и несовпадение с интересами контрагента.

Отлынивание – форма постконтрактного оппортунистического поведения, основанная на возможности уменьшения собственником ресурса вклада в производимый продукт без соответствующего

уменьшения его индивидуального дохода на основе стратегического манипулирования информацией о совершаемых действиях.

Отношенческий контракт – долгосрочный взаимовыгодный контракт, определяющий только общие условия и цели взаимоотношений сторон, механизмы принятия решений и разрешения конфликтов; в нем неформальные условия преобладают над формальными.

Отсутствие эффектов богатства – состояние предпочтений, подразумевающее, что выбор между неденежными альтернативами не зависит от богатства или дохода индивида.

II

Парето-эффективное размещение ресурсов – такое размещение ресурсов, при котором нельзя увеличить выпуск одного товара, не сократив выпуска другого.

Полный контракт – гипотетический контракт, предусматривающий все возможные варианты предпринимаемых действий и совершаемых платежей.

Постоянные трансакционные издержки – 1) первоначальные трансакционные издержки, связанные с переходом к режиму исключительных прав собственности; 2) издержки по созданию информационной и коммуникационных систем; 3) издержки, совершаемые один раз для некоторого количества трансакций.

Постконтрактный оппортунизм – оппортунистическое поведение одной из сторон после подписания контракта. Двумя специфическими разновидностями постконтрактного оппортунизма являются субъективный риск и проблема шантажа (вымогательства).

Права собственности – санкционированные поведенческие отношения, возникающие между экономическими агентами по поводу использования ограниченных ресурсов.

Правила – общепризнанные и защищенные предписания, которые запрещают или разрешают определенные виды действий одного индивида (или группы людей) при взаимодействии их с другими людьми или группами.

Предконтрактный оппортунизм – оппортунистическое поведение одной из сторон перед подписанием контракта. Одной из разновидностей предконтрактного оппортунизма является ухудшающий отбор.

Предпочтения – упорядоченность в соответствии с некоторым критерием наборов благ, составляющих множество допустимых вариантов потребления.

Прибылеориентированное поведение – стремление к получению прибыли на основе наиболее выгодного использования экономических ресурсов или их сочетания в ситуации конкуренции.

Приватизация – процесс институционального изменения по поводу смены права собственности.

Провалы государства – неспособность государства обеспечить эффективное распределение ресурсов и соответствие социально-экономической политики принятым в обществе представлениям о справедливости.

Провалы рынка – ситуации, когда рыночные механизмы не способны обеспечить эффективное распределение ресурсов. Причинами могут служить экономия от масштаба, экстерналии, отсутствие рынков и др.

Р

Равновесие по Нэшу – набор стратегий, при котором ни у одного игрока не возникает стимула изменять правила принятия решений при заданной стратегии другого игрока.

Рассеяние ренты – ситуация, когда ее сумма равна совокупным издержкам поиска ренты.

Рациональность инструментальная (неоклассическая теория) – рациональность, представленная в форме максимизирующего поведения, которое в условиях ограниченных ресурсов принимает форму задачи на оптимизацию: выбор средств для достижения экзогенно заданной цели.

Рациональность процедурная – нахождение рациональной процедуры принятия решений в условиях сложности и неопределенности.

Рента – часть платы владельцу ресурса, превышающая альтернативные издержки ресурса, или доход от какой-либо деятельности сверх минимальной величины, необходимой для привлечения ресурсов в данную сферу деятельности.

Рентоориентированное поведение – это любой вид деятельности для получения дохода из легального монопольного положения. Как правило, это узурпация прав на перераспределение государственных ресурсов.

Репутация – сложившиеся у индивида или в организации на основании прошлого опыта отношения к другому индивиду или организации, служащие основой для прогнозирования их поведения в будущем. Репутация – нематериальный актив, ценность которого определяется той мерой, в какой контрагенты опираются на репутацию в оценке будущего поведения данного экономического агента. Репутация может рассматриваться как неявный (имплицитный) контракт.

Рутины – стандартизованные правила принятия решений и осуществления деятельности, применяемые в течение определенного периода без корректировки (хотя при определенных обстоятельствах они могут претерпевать весьма незначительные изменения).

Рынок – институт, существующий для облегчения обмена, или механизм передачи прав собственности.

С

Сверхиспользования ресурса проблема – результат существования режима открытого доступа, в соответствии с которым весь (или часть) доход от этого ресурса рассеивается.

Сеть контрактов – по описанию А. Алчяна и Х. Демсеца, фирма как совокупность взаимосвязанных контрактных отношений (эксплицитных или имплицитных) между поставщиками, потребителями и работниками.

Спецификация прав собственности – создание режима исключительности использования вещи.

Специфический ресурс – ресурс, альтернативные издержки которого меньше дохода, который он приносит при наилучшем из возможных способов использования. По-другому, специфичность ресурса предполагает получение дохода, устойчиво превышающего величину альтернативных издержек.

Т

Теорема Коуза – предположение, согласно которому при отсутствии эффекта богатства и незначительных трансакционных издержках исход переговорного процесса или контрактных отношений (исключая распределительные аспекты) не зависит от первоначального соотношения собственности, богатства или имущественных прав, а определяется исключительно фактором эффективности.

Теория игр – общий аналитический подход к моделированию социальных ситуаций, при котором подробно определяются инфор-

мированность, возможные действия и мотивации действующих лиц, или игроков, а также последствия и результаты этих действий.

Теория общественного выбора – теория, изучающая различные способы и методы, посредством которых люди используют правительственные учреждения в своих собственных интересах.

Трансакционные издержки – 1) издержки, связанные с осуществлением сделки, или альтернативные издержки, возникающие в случае неосуществления увеличивающей эффективность сделки; 2) ценность ресурсов, используемых для планирования, адаптации и контроля над выполнением поставленных задач в различных структурах, упорядочивающих отношения между экономическими агентами, обменивающимися правами собственности и свобод; 3) ценность ресурсов, используемых в ходе решения проблемы координации и распределительных конфликтов в рамках и по поводу «правил игры» различного уровня (имеется в виду *институциональная среда и институциональные соглашения*).

Трансакция – 1) обмен правами собственности и свобод, принятых в обществе (Дж. Р. Коммонс); 2) деятельность человека в форме отчуждения и присвоения прав собственности и свобод, принятых в обществе, которые осуществляются в процессе планирования, контроля выполнения обещаний, а также адаптации к непредвиденным обстоятельствам.

Трансформационные издержки – производственные затраты, сопровождающие процесс физического изменения материала и получения продукта, обладающего определенной ценностью.

У

Ухудшающий отбор – первоначально термин из области страхового дела, употреблявшийся для характеристики тенденции, в соответствии с которой покупатели страховых полисов образуют неслучайную выборку из общей массы населения. Сейчас термин используется для характеристики одной из разновидностей предконтрактного оппортунизма, возникающей в случае, когда одна из сторон располагает конфиденциальной информацией относительно факторов, которые повлияют на общую выгоду предполагаемого контракта для другой стороны, и когда сторона, обладающая такой информацией, согласится на заключение контракта лишь в том случае, если он будет особо невыгоден для другой стороны.

Ф

Фирма – экономический субъект, обладающий хозяйственной самостоятельностью и выполняющий три функции: он покупает ресурсы (факторы производства), использует их для производства продукта и продает продукт; под фирмой понимается коалиция владельцев факторов производства, связанных между собой сетью контрактов, в результате чего достигается минимизация трансакционных издержек.

Х

Холизм (или органицизм) – 1) преобладание социальных отношений над психофизическими качествами индивидов, что определяет сущностные свойства экономической системы; 2) объяснение поведения и интересов индивидов через характеристики институтов, которые предопределяют их взаимодействия (институты первичны, индивиды вторичны).

Ч

Частная собственность – набор правомочий на определенный ресурс и право принятия решений принадлежит одному индивиду.

Чисто общественное благо – такое благо, которое потребляется коллективно всеми гражданами независимо от того, платят люди за него или нет. Чисто общественное благо характеризуется двумя свойствами: неизбирательностью и неисключаемостью в потреблении. Такими свойствами обладает, например, национальная оборона.

Э

Экономические правила – это правила, определяющие возможные формы организации хозяйственной деятельности, в рамках которой отдельные индивиды или группы кооперируются друг с другом или вступают в конкурентные отношения.

Экстерналии – действия одной из сторон, не опосредованные рынком, которые оказывают влияние на благосостояние других сторон.

Эффект Веблена – феномен, нарушающий закон спроса и гласящий, что при прочих равных условиях чем выше цена определенных товаров, тем больше объем спроса на них. Согласно концепции «демонстративного потребления», представители класса богатых покупают многие товары не из-за того, что эти товары удовлетворяют их личные потребности, а из-за того, чтобы «выделиться» среди других, продемонстрировать себя как состоятельных людей.

РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

Основная

1. Агапова, И.И. Институциональна экономика: учеб. пособие / И.И. Агапова. – М.: Экономист, 2006.
2. Бренделева, Е.А. Неоинституциональная экономическая теория: учеб. пособие. – М.: Дело и Сервис, 2006.
3. Бьюкенен, Дж.М. Сочинения / Фонд экономической инициативы; гл. ред. Р.М. Нуреев [и др.]. – М.: Таурис Альфа, 1997.
4. Васильцова, В.М. Институциональная экономика: учеб. пособие / В.М. Васильцова, С. Тертышный. – СПб.: Питер, 2012. – 256 с.
5. Введение в институциональный анализ: учеб. пособие / Экономический факультет МГУ; под ред. В.Л. Тамбовцева. – М.: ТЕИС, 1996.
6. Вольчик, В.В. Курс лекций по институциональной экономике / В.В. Вольчик. – Ростов н/Д.: Изд-во РГУ, 2000.
7. Земцова, Л.В. Институциональная экономика / Л.В. Земцова. – Томск: ТУСУР, 2012. – 168 с.
8. Институциональная экономика: учебное пособие / В.А. Русановский [и др.]; под ред. Н.В. Манохиной. – М.: Инфра-М, 2013. – 239 с.
9. Институциональная экономика: учеб. пособие / под ред. А.А. Аузана. – М.: ИНФРА-М, 2007.
10. Институциональная экономика: учеб. пособие / под ред. Д.С. Львова. – М.: ИНФРА-М, 2001.
11. Капелюшников, Р.И. Экономическая теория прав собственности. – М.: ИМЭМО, 1990.
12. Корнейчук, Б.В. Институциональная экономика: учеб. пособие. – М.: Гардарики, 2007.
13. Коуз, Р. Фирма, рынок и право: пер. с англ. / Р. Коуз. – М.: Дело ЛТД, 1993.
14. Кузьминов, Я.И. Курс институциональной экономики: институты, сети, трансакционные издержки, контракты: учебник для ву-

зов / Я.И. Кузьминов, К.А. Бендукидзе, М.М. Юдкевич. – М.: Изд-во ГУ ВШЭ, 2006.

15. Кузьминов, Я.И. Институциональная экономика: учеб.-метод. пособие / Я.И. Кузьминов, М.М. Юдкевич. – М.: Изд-во ГУ ВШЭ, 2000.

16. Латов, Ю.В. Экономика вне закона (очерки по теории и истории теневой экономики) / Ю.В. Латов; Московский общественный научный фонд. – М., 2001.

17. Литвинцева, Г.П. Введение в институциональную экономическую теорию / Г.П. Литвинцева. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 1999.

18. Литвинцева, Г.П. Институциональная экономическая теория / Г.П. Литвинцева. – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003.

19. Мамаева, Л.Н. Институциональная экономика: курс лекций / Л.Н. Мамаева. – М.: Дашков и К°, 2009.

20. Институциональная экономика: курс лекций / Л.Н. Мамаева. – М.: Дашков и К°, 2012. – 318 с.

21. Норт, Д. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики / Д. Норт. – М., 1997.

22. Одинцова, М.И. Институциональная экономика: учеб. пособие / М.И. Одинцова. – М.: Изд-во ГУ ВШЭ, 2009.

23. Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2000.

24. Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие / А.Н. Олейник. – М.: ИНФРА-М, 2010.

25. Олейник, А.Н. Институциональная экономика: учеб. пособие для вузов / А.Н. Олейник. – М.: Инфра-М, 2012. – 414 с.

26. Полтерович, В.М. Институциональные ловушки и экономические реформы / В.М. Полтерович // Экономика и математические методы. – 1999. – № 2.

27. Природа фирмы: пер. с англ. / под. ред. О.И. Уильямсона, С. Дж. Уинтера. – М.: Дело, 2001.

28. Тамбовцев, В.Л. Государство и экономика / В.Л. Тамбовцев. – М.: Магистр, 1997.

29. Тарушкин, А.Б. Институциональна экономика: учеб. пособие / А.Б. Тарушкин. – СПб.: Питер, 2004.

30. Уильямсон, О.И. Экономические институты капитализма: фирмы, рынки, «отношенческая» контрактация / О.И. Уильямсон. – СПб.: Лениздат; CEV Press, 1996.

31. Ходжсон, Дж. Экономическая теория и институты: манифест современной институциональной экономической теории: пер. с англ. / Дж. Ходжсон. – М.: Дело, 2003.

32. Шаститко, А.Е. Новая институциональная экономическая теория / А.Е. Шаститко; Экономический факультет МГУ. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ТЕИС, 2002.

Дополнительная

1. Авдашева С.Б. Теория организации отраслевых рынков: учебник / С.Б. Авдашева, Н.М. Розанова. – М.: Магистр, 1998.

2. Автономов, В.С. Модель человека в экономической науке / В.С. Автономов. – СПб.: Экономическая школа, 1998.

3. Алле, М. Экономика как наука / пер. с фр. И.А. Егорова. – М.: Наука для общества; Изд-во РГГУ, 1995.

4. Аоки, М. Фирма в японской экономике / М. Аоки. – СПб.: Лениздат, 1995.

5. Аукуционек, С.П. Российские предприятия в рыночной экономике: ожидания и действительность / С.П. Аукуционек, А.Е. Батяева. – М.: Наука, 2000.

6. Бенам, А. Права собственности в переходной экономике: комментарии по поводу того, что знают экономисты / А. Бенам, Л. Бенам // Экономическая наука современной России. – 1999. – № 3.

7. Бруннер, К. Представление о человеке и концепция социума: два подхода к пониманию общества / К. Бруннер // THESIS. – 1993. – Т.1, вып. 3.

8. Ванберг, В. «Теория порядка» и конституционная экономика / В. Ванберг // Вопросы экономики. – 1995. – № 12.

9. Веблен, Т. Теория праздного класса / Т. Веблен. – М.: Прогресс, 1984.

10. Гловели, Г.Д. История экономических учений: учеб. пособие / Г.Д. Гловели; Высш. шк. экономики, Нац. исслед. ун-т. – М.: Юрайт, 2012. – 742 с.
11. Гражданский кодекс РФ. Ч. 1, 2. – М.: НОРМА-ИНФРА-М, 1999.
12. Гугняк, В.Я. Институциональная парадигма в политической экономике: на примере Франции / В.Я. Гугняк. – М.: Наука, 1999.
13. Иноземцев В.Л. За пределами экономического общества / В.Л. Иноземцев. – М.: Academia -Наука, 1998.
14. Корнаи, Я. Дефицит / Я. Корнаи. – М.: Наука, 1990.
15. Латов, Ю.В. Теневая экономика: учеб. пособие для вузов / Ю.В. Латов, С.Н. Ковалев. – М.: Норма, 2006.
16. Менар, К. Экономика организаций: пер. с фр. / К. Менар; под ред. А.Г. Худокормова. – М.: ИНФРА-М, 1996.
17. Милгром, П. Экономика, организация и менеджмент: в 2 т. / П. Милгром, Дж. Робертс; пер. с англ. под ред. И.И. Елисеевой, В.Л. Тамбовцева. – СПб.: Экономическая школа, 1999.
18. Найт, Ф. Понятие риска и неопределенности / Ф. Найт // THESIS. – 1994. – № 5.
19. Нельсон, Р. Эволюционная теория экономических изменений / Р. Нельсон, С. Уинтер. – М.: Финстатинформ, 2000.
20. Нестеренко, А. Современное состояние и основные проблемы институционально-эволюционной теории / А. Нестеренко // Вопросы экономики. – 1997. – № 3.
21. Норт, Д. Понимание процессов экономических изменений / Д. Норт. – М.: Изд-во ГУ ВШЭ, 2010.
22. Носова, С.С. Экономическая теория: учебник для вузов / С.С. Носова. – 3-е изд., стер. – М.: КноРус, 2010. – 791 с.
23. Олсон, М. Возвышение и упадок народов. Экономический рост, стагфляция, социальный склероз: пер. с англ. / М. Олсон. – Новосибирск: ЭКОР, 1998.
24. Российская экономика: опыт трансформации 1990-х годов и перспективы развития / под общ. ред. Е. Гавриленкова, П. Вельфенса. – М.: Изд-во ГУ ВШЭ, 2000.

25. Тамбовцев, В. Государство и переходная экономика: пределы управляемости / В. Тамбовцев. – М.: ТЕИС, 1997.
26. Трансформация экономических институтов в постсоветской России / под ред. Р.М. Нуреева. – М.: Московский общественный научный фонд, 2000.
27. Фавро, О. Экономика организаций / О. Фавро // Вопросы экономики. – 2000. – № 5.
28. Фактор транзакционных издержек в теории и практике Российских реформ / под ред. В.Л. Тамбовцева; Экон. факультет МГУ. – М.: ТЕИС, 1998.
29. Ходжсон, Дж. Привычки, правила и экономическое поведение / Дж. Ходжсон // Вопросы экономики. – 2000. – № 1.
30. Шаститко, А.Е. Экономическая теория институтов / А.Е. Шаститко; Экон. факультет МГУ. – М.: ТЕИС, 1997.
31. Шумпетер, И.А. Теория экономического развития / И.А. Шумпетер. – М.: Прогресс, 1982.
32. Эггертссон, Т. Экономическое поведение и институты: пер. с англ. / Т. Эггертссон. – М.: Дело, 2001.
33. Экономические субъекты постсоветской России (институциональный анализ) / под ред. Р.М. Нуреева; Московский общественный научный фонд. – Сер. «Научные доклады». – № 124. – М., 2001.
34. Экономическая теория: учеб. пособие для вузов / В.М. Соколинский [и др.]; под ред. А.Г. Грязновой, В.М. Соколинского. – 5-е изд., испр. и доп. – М.: КноРус, 2010. – 463 с.
35. Яковлева, Т. Экспериментальная экономика (критический обзор) / Т. Яковлева // Вопросы экономики. – 1995. – № 7.

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Департамент научно-технологической политики и образования
Федеральное государственное бюджетное образовательное
учреждение высшего образования
«Красноярский государственный аграрный университет»

Институт экономики и управления АПК

Кафедра экономики и агробизнеса

Контрольная работа

по теме _____

Выполнил(а):
студент(ка) _____ (ФИО)
(подпись)

курс _____ номер группы _____

Принял:
(ученое звание, степень (ФИО)
или должность) _____
(подпись)

Красноярск 201_

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИКА

Методические указания

Паршуков Денис Викторович
Ходос Дмитрий Васильевич

Электронное издание

Редактор
О.Ю. Потапова

Подписано в свет 14.12.2016. Регистрационный номер 313
Редакционно-издательский центр Красноярского государственного аграрного университета
660017, Красноярск, ул. Ленина, 117
e-mail: rio@kgau.ru